

Liebe Kolleginnen und Kollegen,

neues aus der GD Hannover:

VKL des Monats, Makler des Monats, Objekt des Monats für jede VD und Ergebnis der Tippzuführung.
Aktuell informiert: Vertriebs News von BHW Immobilien für alle Makler und Finanzmanager.



VKL des Monats Juni:

Herr Lipski

ist seit 11.06.1982 für die VD Hannover I tätig.

Juni: 2 erfolgreiche Tipps führten zum Verkauf.

2010: 1 Objektipp und 1 Verkaufstipp abgegeben.

2010: 2 erfolgreiche Tipps führten zum Erfolg.

2010: 0 Tankgutschein erhalten.

2010: 1.562,00 € Tippprovision verdient.

2010: 60.000,00 € Baufl. über BHW Immobilien.

BHW I: Können Sie uns sagen wie der Erfolg zustande kam?

Herr Lipski: Der Erfolg kam im Tagesgeschäft zustande.

BHW I: Wie groß war Ihr zeitlicher Aufwand dafür?

Herr Lipski: Der Aufwand war minimal.

BHW I: Wie viele Kunden haben Sie 2010 wegen der Immobilientipps angesprochen?

Herr Lipski: Ich habe mehrere Kunden angesprochen.

BHW I: Haben Sie besondere Wünsche an BHW Immobilien?

Herr Lipski: Nein

BHW I: Welchen Tipp können Sie Ihren Kolleginnen und Kollegen von der PB Finanzberatung geben?

Herr Lipski: Ich kann nur den Tipp geben, dass es wichtig ist selbständig zu Arbeiten = Selbst und ständig.

Herzlichen Dank für die erfolgreiche und enge Zusammenarbeit!!



Makler des Monats Juni:

Herr Ernst Kälber

ist seit 01.05.2007dem als Makler für BHW Immobilien in Walsrode tätig.

Juni: 3 erfolgreiche Tipps der PB Finanzberatung führte zum Verkauf.

2010: 16 Objektipps erhalten.

2010: 5 erfolgreiche Tipps führten zum Erfolg.

2010: 3 Tankgutscheine übergeben.

2010: 4.840,65 € Tippprovision an PB Finanzberatung.

2010: 116.000,00 € Baufl an PB Finanzberatung.

BHWI: Können Sie uns sagen wie der Erfolg zustande kam?

Herr Kälber: Durch die gute erfolgreiche Zusammenarbeit mit den Finanzmanagern in Walsrode, Munster, Soltau und Lüneburg konnten die Tipps erfolgreich abgeschlossen werden.

BHW I: Wie lange war der Zeitraum von den Tipps bis zu den Notarterminen?

Herr Kälber: Der Zeitraum war sehr unterschiedlich. Im Durchschnitt dauert es ca. 7 Monate vom Tippeingang bis zum Verkauf. Das ist eine tolle Sache.

BHW I: Welche Wünsche haben Sie an die PB Finanzberatung?

Herr Kälber: Das die gute und erfolgreiche Zusammenarbeit weiter ausgebaut und vertieft wird, damit wir gemeinsam weitere erfolgreiche Geschäfte abwickeln können.

BHW I: Welchen Tipp können Sie Ihren Kolleginnen und Kollegen von BHW Immobilien geben?

Herr Kälber: Eine gute Kommunikation mit den Kollegen der PB Finanzberatung zu führen.

Herzlichen Dank für die erfolgreiche und enge Zusammenarbeit!!
